

経営共創基盤(IGPI)セミナー Doing Business in “New” India

– アジアの巨大戦略市場 インドの“今”を知る –

- 日本企業がインド市場を生き抜くために忘れてはならない4つのポイントを両国を良く知るインド人コンサルタントが解説（日本語通訳あり）
- 現地進出の鍵となる外資規制を乗り越えるための進出ストラクチャーの設計方法を弁護士スタッフが解説（インド以外の各国で活用可能なフレームワークを紹介）

第1部

16:00
S
16:50



ラチット・コスラ

“What does it mean to do business in one of the world’s fastest growing major economy?”

戦略コンサルティング会社Solidianceのインドオフィスマネジャーとして、グローバル企業の成長戦略立案及び実行を支援。自動車、産業機器、ヘルスケア、建築材、IT、テレコム等の幅広い産業での経験を有する。独立後、新興市場向けのB2Bプラットフォーム事業の立ち上げを経て、IGPIに参画。
マンチェスタービジネススクール修士

マネージャー

Industrial Growth Platform Pte Ltd

「戦略担当者のための“外資規制”回避ストラクチャー」

第2部

16:50
S
17:30



宮下 和昌

ソフトバンクグループにおいて、海外及び国内のM&Aや紛争解決等の幅広い企業法務領域に従事した後IGPIに参画。IGPIでは、クロスボーダーM&Aのプロジェクト・マネジメントをはじめとする、様々な分野において事業・法務横断的なアドバイザー・サービスを提供。
慶應義塾大学総合政策学部卒、シンガポール経営大学Master of Laws (LLM) in Cross-Border Business and Finance Law in Asia終了

日本国弁護士／カウンセル

Industrial Growth Platform Inc

セミナー終了後、質疑応答の他、相談会のお時間を設ける予定ですので、インドその他地域へのご進出をご検討の方は、そちらへも是非ご参加下さい。

先着50名 入場無料

- 定員50名になり次第締め切りになります。
- お申込みは下記までお願い致します。
info_singapore@igpi.co.jp

日時：2018年4月16日（月）
16:00~18:00（受付開始15:30）

会場：Singapore Management University
Seminar Room 3.4 @ School of Accountancy, 60 Stamford Road